



# FIRMENBOERSE

FIRMEN KAUFEN & FIRMEN VERKAUFEN

## Dienstleistungen und Honorare

### Full-Service-Unternehmensvermittlung

Unternehmenstransaktionen sind äußerst komplexe und auch sensible Vorgänge, die Kompetenz und Fingerspitzengefühl erfordern. Die aus unserer langen Erfahrung entwickelte modulare Vorgehensweise sichert Ihren gesamten Kauf- und Verkaufsprozess ab.

Wichtige Komponenten des Full-Service-Paketes sind:

- Moderation und Betreuung der gesamten Transaktion
- Vertraulichkeitsvereinbarungen
- Erstellung der Vermarktungsunterlagen
- Analyse und Sondierung der Kaufinteressenten
- Unternehmensbewertung
- Tragbarkeitsstudie und Investmentanalyse
- Finanzierungsszenarien
- Aufbereitung der Due Diligence-Unterlagen
- Kaufpreissicherung
- Moderation Vertragsverhandlungen / wirtschaftliche Einigung
- Vertragserstellung und Vertragsumsetzung
- Firmenübergabe

Da jedes Unternehmen individuelle Anforderungen stellt, variiert die Ausgestaltung unserer Leistungen Ihren Bedürfnissen entsprechend. Auch der Ablauf der Transaktion selbst orientiert sich an den Vorgaben und Rahmenbedingungen Ihres Mandates.

### Honorarvereinbarung

Bei erfolgreicher Vermittlung Ihres Unternehmens erhalten wir gemäß der Geheimhaltungs- Vermittlungs- und Honorarvereinbarung eine Provision in Höhe von 5% des Vertragswertes, mindestens jedoch 10.000,- Euro. Barauslagen können mit Nachweis monatlich abgerechnet werden.

Sollte der Vermittlungsprozess vorzeitig - also vor dem Abschluss der Transaktion - beendet werden, sind die bis dahin von der Firmenboerse erbrachten Leistungen dennoch zu bezahlen.

### Ablauf des Transaktionsprozesses

#### 1. Projektierung

- Strategiegelgespräch & Situationsanalyse
- Ziele, Motive und Vermittlungschancen

#### 2. Analyse

- Kaufpreisermittlung & Investitionsanalyse

#### 3. Vermarktungsplan

- Memorandum und Zielgruppenfestlegung

#### 4. Vermarktung

- aktive Ansprache potentieller Interessenten über geeignete Kanäle

#### 5. Präsentation

- Selektion geeigneter Bewerber
- Erstgespräch am Firmensitz unter Moderation der Firmenboerse

#### 6. Investitionsanalyse & Finanzierung

- Tragbarkeitsrechnung
- Prüfung der Finanzierungsmöglichkeiten des Käufers

#### 7. Due Diligence

- Sorgfaltsprüfung durch den Käufer zur Minimierung des Transaktionsrisikos

#### 8. Vertragsverhandlungen

- Moderation durch die Firmenboerse
- auf Wunsch Erstellung eines Bindung LOI (letter of intent) oder Vorvertrages

#### 9. Closing

- Vertragsunterzeichnung und Abschluss der Transaktion